

# **Join the "5 Alive Club"** **For Super Success**

*You have to think anyway - so why not think BIG?!!*

	<b>Name of Contact / Phone Number</b>				
	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>5</b>
<b>Monday</b>					
<b>Tuesday</b>					
<b>Wednesday</b>					
<b>Thursday</b>					
<b>Friday</b>					
<b>Saturday</b>					

***Get out of my house - Get out of my car - Get on the phone.***

**I will make 5 BOOKING CONTACTS A DAY!**

**I will not think "Am I going to do it today?"**

**I will think "HOW am I going to do it today?"**

**I am making people feel good by doing this today!**

**It is as simple as saying (pay her a sincere compliment first)**

***"I'd like to give you my card. My name is \_\_\_\_\_. I am a Consultant with Mary Kay Skin Care. Have you heard of Mary Kay? Do you use Mary Kay? I would love to make arrangements for you to have a 30 minute pampering session with me whenever it would be convenient for you. (Smile) What is your name and phone number?"***

For example: Shopping for shoes (Thank the salesperson for her help and say the above)  
 Tim Horton's (Thank the girl at the counter and say the above)  
 Winner's Store (Look for a sharp lady - compliment her on something and say the above)  
 Bank Teller (Thank her for her service to you and say the above)

***And Remember - Your 5 booking contacts per day can also come from calling Welcome Wagon and Draw Box names as well!!!!***

# **Joins le "Club 5 Vivant"**

## **Pour succès super**

*Tu dois penser en tout cas - pourquoi ne penser GRAND?!!*

	<b>Nom de contact / numéro de téléphone</b>				
	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>5</b>
<b>lundi</b>					
<b>mardi</b>					
<b>mercredi</b>					
<b>jeudi</b>					
<b>vendredi</b>					
<b>samedi</b>					

***Sors ma maison - Sors ma voiture - Utilise le téléphone.***

**Je prendrai 5 CONTACTS DE LA RÉSERVATION PAR JOUR!**  
**Je ne penserai pas "Est-ce que je vais le faire aujourd'hui?"**  
**Je penserai "COMMENT est-ce que je vais le faire aujourd'hui?"**  
**Je fais des gens se sentir bien en faisant ceci aujourd'hui!**

***C'est aussi simple que dire (donne un compliment sincère en premier)***

***"J'aimerais te donner ma carte. Mon nom est \_\_\_\_\_. Est-ce que tu sais de Mary Kay? Est-ce que tu utilises Mary Kay? J'aimerais faire des arrangements pour toi pour avoir une session choyant de 30 minutes avec moi à ta commodité. (Sourire) S'il vous plaît donne-moi ton nom et numéro de téléphone?"***

Par exemple: Achetant chaussures (Remercie le vendeur pour son aide et dis le précité)  
Tim Horton's (Remercie la fille au comptoir et dis le précité)  
Winner's (Cherche une dame chic - complimente-la sur quelque chose et dis le précité)  
Guichetier (Remercie-la pour son service à toi et dis le précité)

***Souviens - Tes 5 contacts de la réservation par jour peuvent venir aussi d'appeler les noms de Wagon Bienvenu et Boîtes du tirage!!!!***