

# 18 Façons de Finir Ton Étoile



*Pas un! Décide d'accomplir ceci pour toi!  
Pas deux! Porte tes 'chaussures du tennis' et VA!!!  
Pas trois! Aime ton voyage d'exploit!!!*

1. Contacte anniversaires dans le mois courant et offre une métamorphose de l'anniversaire. Offre 15% réduction de leur achat si elles partagent avec un ami. 3 visages = \$100.00
2. Contacte 6 clients qui travaillent à l'extérieur de la maison pour faire un défi d'un sac de \$100. Offre chacun qui complète le défi un ensemble de brosses marqué ou le Grand sac du rollup du voyage. (1=\$100)
3. Appel anniversaires courants et offre les maris tes services de cadeau. (3 ventes = \$100.)
4. Réserve 5 et tiens 5 nouveaux rendez-vous de la vente (\$300)
5. Aie un Défi d'un \$1000 jour et offre 15% réduction à tous tes clients existants ou offre un rouge à lèvres à 1/2 réduction avec un achat de \$30 (\$300 - \$1000)
6. Appelle des clients pour Santa Secret cadeaux (5 clients = \$100)
7. Contacte clients du soin de la peau et les introduit une autre ligne du produit. Offre à 15% réduction pour essayer un Soin du Corps complet, suite de spa, soin des ongles, etc. (5 nouveaux ensembles d'une nouvelle ligne du produit = \$100)
8. Défie un fils, fille ou époux pour vendre \$100.00. (mères aussi)
9. Contacte tes Clients Préférés et réserve 10 rendez-vous du service personnels. (10=\$300)
10. Délivre des Réapprovisionnements et augmente la vente en vendant au moins un article supplémentaire par client (15 augmentations de vente = \$100)
11. Tiens une "Loterie du Téléphone" (appelle autant de clients que tu peux dans une heure et dis à tes clients qu'un d'eux recevront leur ordre gratuitement) (20 clients = \$200.00)
12. Démontre l'Ensemble de la Microdermabrasion sur cinq personnes / jour (\$100)
13. Contacte des clients pour reprogrammer saisonnier, soin du soleil et besoins du supplément de la peau. (3 ventes = \$100)
14. Réserve et tiens "Footsie Tootsie" classes et démontre des Mains De satin, produits de Spa et Soins des Ongles (\$300)
15. Offre services de cadeau les Mariées et les Diplômés (Vends 5 cadeaux = \$100)
16. Distribue 10 échantillons du Produit dans un jour et appelle perspectives pour réaction et ordres (réserve et Vends 2 \$100)
17. Appelle 10 clients qui n'ont pas eu de deuxième soin du visage - tiens 3 (\$100)
18. Réserve 2 invités pour ta réunion hebdomadaire pour être ton modèle et lui offrir 1 article 1/2 réduction quand elle achète \$30 (3 modèles = \$100)

Le Voilà . . . quand tu appliques ces 18 suggestions,  
tu auras vendu un ordre de l'Étoile et auras un profit.

MAINTENANT, CELA FAIT SUCCÈS ARRIVER, NE DISANT PAS, "QUE S'EST PASSÉ?"  
N'oublie pas d'offrir 1/2 réduction à une article si tu peux rester et  
obtenir leur opinion du plan du marketing.